COOPÉRER • ENTREPRENDRE • INNOVER

Vous voulez agir en collectif, au service de projets à impacts et porteurs de sens ?
Vous aspirez à rejoindre une équipe dynamique, à taille humaine ?
Le Pôle de coopération économique du Haut-Doubs vous attend !

1 TECHNICO-COMMERCIAL EN REEMPLOI

Contrat à Durée Déterminé (1 an) - 80 à 100%

Contexte

Yaka est une association engagée dans l'accompagnement de projets coopératifs, le développement de dynamiques collectives et le soutien aux initiatives territoriales. Elle œuvre au service de la coopération, de l'innovation sociale et de la structuration de projets à impact, en favorisant le travail en réseau, l'intelligence collective et l'accompagnement des acteurs de terrain.

Yaka porte la marque Nouo, un opérateur de réemploi qui organise la collecte, le tri, le lavage et la remise en circulation des bouteilles en verre, en accompagnant les producteurs et les commerces dans la mise en place de la consigne. Déjà bien développé dans le Doubs et le Jura, le réseau Nouo souhaite renforcer sa présence dans le Centre et l'Ouest de la Bourgogne-Franche-Comté.

Nous recherchons un(e) **technico-commercial(e) en réemploi** pour développer ce réseau, prospecter de nouveaux clients et les accompagner dans leur passage aux solutions de réemploi.

Missions

1. Développer le réseau de producteurs partenaires

- Prospecter de nouveaux producteurs : vignerons, brasseurs, distillateurs, producteurs de jus et autres professionnels des boissons.
- Présenter l'offre, conseiller les producteurs et les accompagner dans leur décision de passer au réemploi.
- Accompagner la mise en œuvre technique : conseiller sur le choix des bouteilles, l'adaptation des étiquettes et les adaptations techniques liées au réemploi.
- Assurer le suivi et la fidélisation des clients.

2. Développer le réseau de points de collecte

- Prospecter de nouveaux commerces : magasins indépendants, épiceries, grandes et moyennes surfaces.
- Présenter l'offre et accompagner la mise en place de la consigne en magasin : installation des supports de communication, formation des équipes et présentation du fonctionnement de la consigne.
- Assurer le suivi et la fidélisation des clients.

3. Piloter son activité commerciale

- Organiser son activité : planifier la prospection, les rendez-vous, les relances et le suivi du portefeuille clients.
- Renseigner le CRM : assurer la traçabilité des contacts, des échanges, des opportunités et des partenariats.

4. Participer à la dynamique territoriale

- Participer ponctuellement à des salons et événements locaux pour faire connaître la démarche Nouo.
- Faire remonter les besoins du terrain et contribuer à l'amélioration du dispositif.

Profil et compétences recherchés

Nous recherchons une personne à l'aise dans le développement commercial, qui sait convaincre ses interlocuteurs et les accompagner dans la mise en œuvre de solutions.

Vous disposez :

- D'une formation commerciale et d'une expérience en prospection terrain et développement commercial B2B.
- D'une capacité à comprendre les contraintes techniques des professionnels et à les accompagner dans leur passage au réemploi.

Vous êtes :

- Sensible aux enjeux du réemploi et de l'économie circulaire.
- À l'aise dans la prospection, la négociation et la création de relations commerciales durables.
- Autonome, organisé et rigoureux dans la gestion de votre activité et le suivi de vos clients.

Une connaissance des secteurs des boissons, du vin, de l'agroalimentaire ou du réemploi serait un plus.

Permis B et véhicule personnel indispensables, avec déplacements fréquents sur le territoire. Les frais de déplacement professionnels seront pris en charge.

Modalités du poste

- **Type de contrat :** CDD de 12 mois.
- **Temps de travail :** 80 à 100 %.
- **Lieu de travail :** Poste itinérant en Région Bourgogne Franche-Comté avec des possibilités de télétravail. A minima deux réunions d'équipe par mois dans les locaux de YAKA à Vercel-Villedieu-le-Camp.
- Poste à pourvoir idéalement en janvier 2027
- Rémunération selon profil et expérience. Déplacements professionnels pris en charge. Pas de véhicule de fonction.

Rejoignez l'équipe YAKA !

Pour de plus amples renseignements, merci de contacter Camille D'Houtaud : cdhoutaud@yakacoop.fr.

Envoyez votre candidature (CV + lettre de motivation) à cdhoutaud@yakacoop.fr avec pour objet « Candidature – Technico-commercial réemploi Nouo » avant le ***27 novembre 2026.***